



Karriere bei item

Die item Industrietechnik GmbH ist der Pionier im Bereich Systembaukästen für industrielle Anwendungen und weltweiter Partner der Fertigungsindustrie. Sie hat ihren Hauptsitz in Solingen und ist mit Tochterfirmen international vertreten. Mit Know-how und Leidenschaft entwickeln rund 1000 Mitarbeitende weltweit innovative Lösungen und Dienstleistungen. Das Produktportfolio umfasst mehr als 4.500 hochwertige Komponenten zur Konstruktion von Maschinengestellen, Arbeitsplätzen, Automationslösungen und Lean Production Anwendungen. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir:

Verkauf Aussendienst (m/w/d)

Gebiet Westschweiz/Romandie

Standort 3250 Lyss BE - item24.ch

Ihre Aufgaben

- Sie tragen die Verantwortung für den vertrieblichen Erfolg in Ihrem Verkaufsgebiet.
- Sie stehen unseren Kunden mit Ihrer kompetenten Beratung im persönlichen Gespräch zur Seite und entwickeln gemeinsam mit ihnen pragmatische Lösungen für ihre technischen Herausforderungen.
- Sie begleiten die Projekte von der ersten Idee bis zur Fertigung und stellen sicher, dass die Kundenanforderungen optimal umgesetzt werden.
- Sie organisieren effizient die Planung und Kontaktaufnahme, sowohl mit unseren Stammkunden (ca. 80%) als auch mit potenziellen Neukunden.
- Durch die enge Zusammenarbeit mit dem Inside Sales Management und dem Konstruktionsteam können Sie die Wünsche der Kunden umsetzen und gemeinsame Erfolge ermöglichen.

Ihr Profil

- Sie bringen idealerweise einen technischen Hintergrund mit erster Vertriebserfahrung (ID oder AD) oder einen kaufmännischen Background mit fundiertem technischem Know-how und Interesse mit.
- Als Repräsentant oder Repräsentantin vor Ort bauen Sie Ihren Erfolg auf einer partnerschaftlichen und lösungsorientierten Arbeitsweise auf.
- Mit Ihrem souveränen Auftreten und Ihrem Fachwissen ermöglichen Sie es, unsere Kunden kompetent und zielgerichtet zu unterstützen.
- Ihre Muttersprache ist Französisch und Sie bringen kundenfähige Deutschkenntnisse, zumindest in Wort, mit. (idealerweise bilingue)

Unser Angebot

- Sie erhalten neben attraktiven Anstellungskonditionen eine massgeschneiderte Einarbeitung und eine kontinuierliche Begleitung für Ihren erfolgreichen Start bei item.
- Für die Erfüllung Ihrer Aufgaben bieten wir Ihnen neben der benötigten IT-Hard- und Software für Ihr Homeoffice auch einen Firmenwagen zur beruflichen und privaten Nutzung.
- Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabe mit hoher Selbstständigkeit und kurzen Entscheidungswegen.
- Bei uns arbeiten Sie in einer angenehmen und familiären Arbeitsatmosphäre.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Für nähere Informationen steht Ihnen der beauftragte Berater ab 4. August gerne zur Verfügung. Wenn Sie ihm bis dahin Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen übermitteln, werden Sie bis am 8. August von ihm hören. Exklusivität und volle Diskretion werden zugesichert.

B&L Personaltreuhand GmbH | Ihre Kontaktperson: Markus Berliat
Rheinstrasse 11 | CH-8500 Frauenfeld
Telefon +41 (0)52 720 5 720
berliat@bl-personal.ch | bl-personal.ch

item