

Unser Kunde, die **Albanese Baumaterialien AG**, ist ein **innovatives Schweizer Familienunternehmen** mit Sitz in Winterthur. Es entwickelt, produziert und vertreibt seit 43 Jahren ein qualitativ hochstehendes **Produktsortiment mit diversen technischen Bauartikeln**, welche sowohl im In- als auch im Ausland einen ausgezeichneten Ruf geniessen. Für das **Verkaufsgebiet Ostschweiz (TG / AI / AR / SG / GR / FL)** suchen wir aufgrund der weiteren Expansion eine **loyale und kundenorientierte Persönlichkeit**.

## Technischer Verkaufsberater im AD (Hochbau / Betonbau)

In dieser **selbständigen Frontaufgabe** repräsentieren Sie Ihr Unternehmen wie folgt:

- Betreuung und Beratung der bestehenden Kundschaft vor Ort
- Akquisition von Neukunden
- Verkaufsverhandlungen und Angebotserstellung
- Aufgreifen von Kundenbedürfnissen und Aufzeigen von technisch innovativen und wirtschaftlichen Lösungen
- Erweiterung des Kundenstammes etc.

Wir wenden uns an Personen mit einer abgeschlossenen **Grundausbildung im Bereich Hoch-/Betonbau** (auch **Verkaufs-Neueinsteiger** sind willkommen!) und/oder Erfahrung im Aussendienst innerhalb der Baubranche. Um Ihre Region optimal betreuen zu können, verfügen Sie über **sehr gute Deutschkenntnisse**. Als verhandlungssichere und kommunikative Persönlichkeit sind Sie **begeisterungsfähig** und **durchsetzungsstark** und verfügen über eine **selbständige** und **zielorientierte Arbeitsweise**. Wenn Sie zudem **Einsatzfreude**, eine gesunde Portion **Eigeninitiative** und eine **unternehmerische Denkhaltung** mitbringen und Sie ein gepflegtes Auftreten und zuvorkommende Umgangsformen auszeichnen, würden wir Sie gerne persönlich kennenlernen!